



**CONSIGLIO NAZIONALE  
DEI DOTTORI COMMERCIALISTI  
E DEGLI ESPERTI CONTABILI**

**C.N.D.C.E.C.**  
REGISTRO UFFICIALE  
0002670 - 23/02/2016  
**USCITA**  
Allegati : 1

MINISTERO DELLA GIUSTIZIA

*Il Presidente*

GL/CCN/fmo

Roma, 22 febbraio 2016

*Informativa n. 22/2016*

AI SIGNORI PRESIDENTI DEI CONSIGLI DEGLI  
ORDINI DEI DOTTORI COMMERCIALISTI E  
DEGLI ESPERTI CONTABILI

Oggetto: Linee guida alle vendite competitive nel fallimento

*Caro Presidente,*

ho il piacere di informarTi che il Consiglio Nazionale ha pubblicato le "Linee guida alle vendite competitive nel fallimento" elaborate dal sottogruppo Vendite Competitive della Commissione di Studio "Fallimentare" nell'ambito della area Procedure Concorsuali delegata ai Consiglieri Nazionali Maria Rachele Vigani e Felice Ruschetta.

Le Linee guida nascono con l'obiettivo di rappresentare uno strumento di ausilio ai Commercialisti che collaborano a vario titolo nei procedimenti riguardanti la liquidazione fallimentare, e costituiscono un manuale operativo rispetto a tale fase della procedura concorsuale.

Nel documento sono analizzate, pertanto, le fasi in cui l'attività di liquidazione generalmente può sostanziarsi, mettendo in evidenza le prassi in uso al fine della individuazione delle migliori modalità di realizzazione degli *asset* fallimentari. Vengono esaminati altresì ruoli e funzioni attribuiti agli organi del fallimento, ad eventuali ausiliari del curatore e ai periti estimatori.

Il documento, infine, presta particolare attenzione alle modalità di vendita che possono essere "gestite" secondo le regole del processo esecutivo applicabili al fallimento nei limiti di compatibilità (ex art. 107, secondo comma, l.f.), senza tralasciare le novità in materia di ricorso a vendite telematiche o le recentissime modifiche relative al nuovo regime fiscale per i trasferimenti.

Ti sarei grato se volessi darne diffusione tra i Tuoi iscritti.

Cordiali saluti.

Gerardo Longobardi